

## Suchen Sie eine verantwortungsvolle, selbständige und herausfordernde Verkaufsaufgabe?

### Verkäufer im Bildungsbereich

#### Ihre Herausforderung

- Sie verkaufen Dybuster, das computerbasierte Rechtschreib-Lernsystem für den integrativen Unterricht, an Schulen und an private Therapieeinrichtungen.
- Sie unterstützen unser Team beim Pflegen von Kundenkontakten, verkaufen bestehenden Kunden neue Produkte und werben neue Kunden an.

#### Ihr Profil

- Sie sind kommunikativ, besitzen Überzeugungskraft, Engagement und Durchhaltewille.
- Sie sehen es als Herausforderung, neue, innovative Produkte mit Erklärungsbedarf zu verkaufen.
- Sie haben Erfahrung als Verkäufer/in im Bildungsbereich.
- Für Sie sind Cold Calls eine Chance, neue Kunden anzuwerben.

#### Ihr Kontakt

Arbeitsort: Zürich, Schulen Deutschschweiz.

Arbeitsbeginn: nach Absprache

Pensum: 100%

Wir freuen uns auf Ihre  
Bewerbung!



Mirjam Flühler, Dybuster AG, Technoparkstrasse 1, 8005 Zürich  
Tel: 044 633 75 58, mf@dybuster.com